

**Здравствуйте! Мы уверены, что вы настоящий профессионал в своем деле!**

Но также для нас очень важно ваше умение общаться, дружелюбность и правильное понимание слова «Сотрудничество», которое, подразумевает обоюдный интерес. Поэтому, если вы:

1. Думаете, что вы пуп Земли…
2. Хотите тупо получать от нас заказы…
3. Думаете, что мы станем вашими торговыми представителями…
4. Думаете только о себе…
5. Думаете, что вы единственный и неповторимый…
6. Считаете, что агентство должно накидывать сверху свой процент…
7. Считаете, что во всем виновато Государство и Путин…
8. Думаете, что все знаете, все умеете и вам не нужно учиться, и что вы сами кого хочешь научите…

…не заполняйте эту анкету и не приходите к нам.

**Если вы еще здесь, тогда можем начать ☺**

Спасибо, что проявили интерес к сотрудничеству с крупнейшим свадебным агентством Тульской области – WEDISSON. Для того чтобы мы могли продолжить наше общение лично, нам необходимо, чтобы вы ответили на следующие вопросы.

Фамилия и имя / Название компании / Возраст

-

Какие услуги вы предоставляете?

-

Сколько лет на рынке?

-

Есть ли сайт? Группа в ВК? Ссылки:

-

Готовы ли вы на бесплатную презентацию вашего продукта/услуг для нашего агентства? Как вы это себе представляете?

-

Имеете ли вы какие-то презентационные материалы и готовы ли предоставить их бесплатно нашему агентству. Какие это материалы? Если есть в электронном виде – прикрепите к письму.

-

Есть ли у вас опыт работы в сотрудничестве с другими свадебными агентствами или частными организаторами? Укажите, с какими и на каких условиях.

-

На каких коммерческих условиях вы готовы сотрудничать с нашим агентством? Нам необходимо **понятное** коммерческое предложение в бумажном и/или электронном виде – с вашими **подробными прайсами и конкретными условиями лояльности** для нашего агентства? Прикрепите его к анкете.

-

Готовы ли вы для нас - как для своих партнеров, предоставлять услуги бесплатно на имиджевых и портфолийных мероприятиях, организованных нашим агентством?

-

Есть ли еще что-то, чтобы вы хотели нам о себе сообщить

-

Спасибо большое. **Если нас заинтересуют** ваши ответы на наши вопросы, мы обязательно с вами свяжемся. Если ответа не последует – это означает, что либо нас что-то не устраивает, либо мы «банально» заняты работой. Однако имейте в виду, что абсолютно ВСЕ письма с пометкой «Сотрудничество» попадают в специальный ящик и не удаляются, периодически просматриваются на предмет возможного сотрудничества с новыми и интересными специалистами.

**Если мы заинтересуемся, то следующим шагом будет личная встреча в нашем офисе. Вот очень простые требования к ней:**

1. Не опаздывайте. Мы очень дорожим своим временем.
2. Принесите свой промо материал – фото, видео, образцы (то, что может показать вашу продукцию/услугу в лучшем виде);
3. Если вы предлагаете пищевую продукцию – подготовьте презентационную дегустацию;

**Для своих клиентов мы всегда ищем лучших специалистов и компании! И мы будем рады, если вы окажетесь в их числе!**